

Johnson（强生）建筑膜

招商  
加盟  
手册

随着国际国内市场竞争加剧，市场空间越来越拥挤，企业若想击败对手，获得更大的市场份额，不得不大打价格战，残酷的竞争使很多传统行业变成了鲜血淋漓的“红海”，利润和增长的前途越来越黯淡。因此，应该着手寻找亟待开发的“蓝海”了，使其成为企业新的高利润增长点，这样的机会现在就摆在您的眼前。

## 项目简介

随着能源紧张，建筑节能日益成为摆在国家和社会的突出问题，中国现有建筑面积一百五十多亿平方米，节能建筑面积仅有 7%。新建建筑窗墙比逐渐增大，尤其是玻璃幕墙的出现，使玻璃成为能源消耗的重点。2007 年，建筑玻璃贴膜被建设部列入首批《建设事业“十一五”推广应用技术》，近期，建设部科技司副司长武涌透露，目前建设部正与相关部门研究如何建立财政支持政策和激励政策。

商场、博物馆、展览馆、机场、剧院等公共场所及住宅中大量采用玻璃幕墙、玻璃栏杆及玻璃隔断，其在装点我们生活的同时，带来了很多安全隐患，破碎的玻璃和飞溅的碎片会造成破坏和伤害，每年由于玻璃造成的伤害不胜枚举。

**卖点：**通过装贴美国 Johnson（强生）建筑贴膜，使普通玻璃成为镀膜玻璃、夹层玻璃及装饰玻璃，从而达到隔热节能、安全保护、单向透视、阻隔紫外线、美化居室及外观、控制眩光的目的。





中国建材装备有限公司

地址：北京市海淀区三里河路17号甘家口大厦  
电话：(010) 88361591、88361453

邮编：100037  
传真：(010) 68311532

## 销售模式

### 1. 应用领域

办公楼、别墅、高档社区、商场、购物中心、银行、酒店、剧院、博物馆、展览馆、机场等等



### 2. 经营模式

A、可不需要任何店面，玻璃幕墙公司、玻璃加工企业、装饰工程公司等可以利用现有的客户资源，承接贴膜工程。

B、可开店独立经营，也可以做为原有店铺的兼营项目。



## ✚ 盈利分析

目前，市场上的普通建筑贴膜的零售价格在 200-400 元/平方米，质保期在 2-5 年，美国 Johnson(强生)玻璃膜以其优异的产品质量，超长质保期 10-30 年，价格在 280 元/平方米以上，利润为 150-300 元/平方米。

家居住宅约有 20-100 平方米玻璃，如能每月承接 10 个家居贴膜工程，年利润约为：

$$150 \times 50 \times 10 \times 12 = 90 \text{ 万元}$$

如能承接大规模工程，将有更大盈利空间。

## 他们都在经营美国 Johnson (强生) 玻璃膜...

### 上海旗蛟贸易有限公司

自 2004 年开始经营美国 Johnson (强生) 玻璃膜以来，承接了上海环球金融中心、上海市静安区城市规划局、上海红房子西餐厅、上海张江集电港办公楼等一系列贴膜工程。

### 济南强生玻璃膜经销处

2003 年，成为美国 Johnson (强生) 玻璃膜山东省代理商，现在每年的业绩达到了 2 万平米以上。

### 江西宜春真美制镜有限公司

江西宜春市特许经销商，在经营特种玻璃的同时兼营美国 Johnson (强生) 玻璃膜，08 年的销售额为 200 多万，最近将车换成了奔驰 M 2 0 0。

### 北京中扬遮阳技术有限公司

2009 年初成为特许经销商，经过不到半年的运营，现在已经承接到了十几个工程，近两千平米。

### 济南银座家居广场美国 Johnson (强生) 玻璃膜专营店



# 中国建材装备有限公司

地址：北京市海淀区三里河路 17 号甘家口大厦  
电话：(010) 88361591、88361453

邮编：100037  
传真：(010) 68311532

2009 年 5 月 1 日开业，在五一小长假期间成交五个家居贴膜工程，还有十几个也正在准备施工。

## 加盟政策

**加盟费：免**

**品牌管理费：免**

### 1. 加盟理由

- 世界品牌：行业权威组织创始会员，全球玻璃贴膜行业领导者；1960 年开始涉足玻璃贴膜领域，是世界上最早从事玻璃贴膜的制造商之一；生产工厂仅设在美国加州，严格的质量控制体系，最大程度保证产品质量；十大系列几十种型号，能满足市场的各种需求；强大的研发能力，不断有新产品推出。



Johnson ( 强生 ) 玻璃膜公司

- 央企引进：中国建材装备有限公司为大中华区总代理

中国建材装备有限公司成立于 1988 年，隶属于国务院国资委，是国家大型中央直属企业，A + H 股核心企业，包括中材股份(港 01893)、中材国际等。中国建材装备有限公司是中国建筑材料联合会常务理事单位、中国建材机械工业协会会长单位、中国建筑玻璃与工业玻璃协会常务理事单位及中国建筑装饰协会会员单位。



# 中国建材装备有限公司

地址：北京市海淀区三里河路 17 号甘家口大厦  
电话：(010) 88361591、88361453

邮编：100037  
传真：(010) 68311532



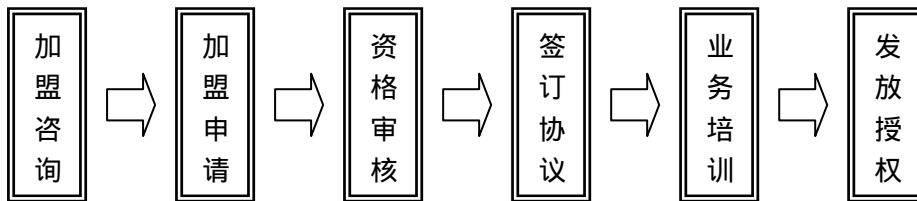
- 以扶持合作伙伴赢利为出发点：免费专业技术培训、高效营销培训，重大工程，安排专人辅助投标，最大程度确保合作伙伴的利润。
- 零投入风险，丰厚利润回报：合作终止后，可将剩余的产品退回，原价退款，最大程度解决合作伙伴的后顾之忧。
- 多维的广告宣传支持，促销活动组织策划：在报纸、杂志、网络媒体强势投放，立体品牌推广；每年在全国策划 3-5 次促销活动，提高销售额。



## 2. 加盟条件

- 认同、接受美国 Johnson（强生）建筑膜的经营模式及运作模式，愿意全身心投入长期性的投资与合作。
- 必须是合法的公民或公司，持有合法的有效证件，能亲自参与经营管理，有较强的利润期望。
- 有建材或家居用品的销售经验，一定的社会资源。
- 培训考核：愿意定期接受总部提供的技术培训及考核。
- 统一管理：遵守 Johnson 的六个统一，统一形象、统一价格、统一促销活动、统一服务、统一考核。

## 3. 加盟流程



人一生最大的幸运，莫过于发现了自己生存的使命，并始终为此奋斗着。我们不仅仅只是把 Johnson 当作一个简单的商业投资项目，我们更把 Johnson 当作我们为此而奋斗的事业。如果你认为这是你为之奋斗的事业，那就加入我们的团队，共同构筑 Johnson 的财富精英。